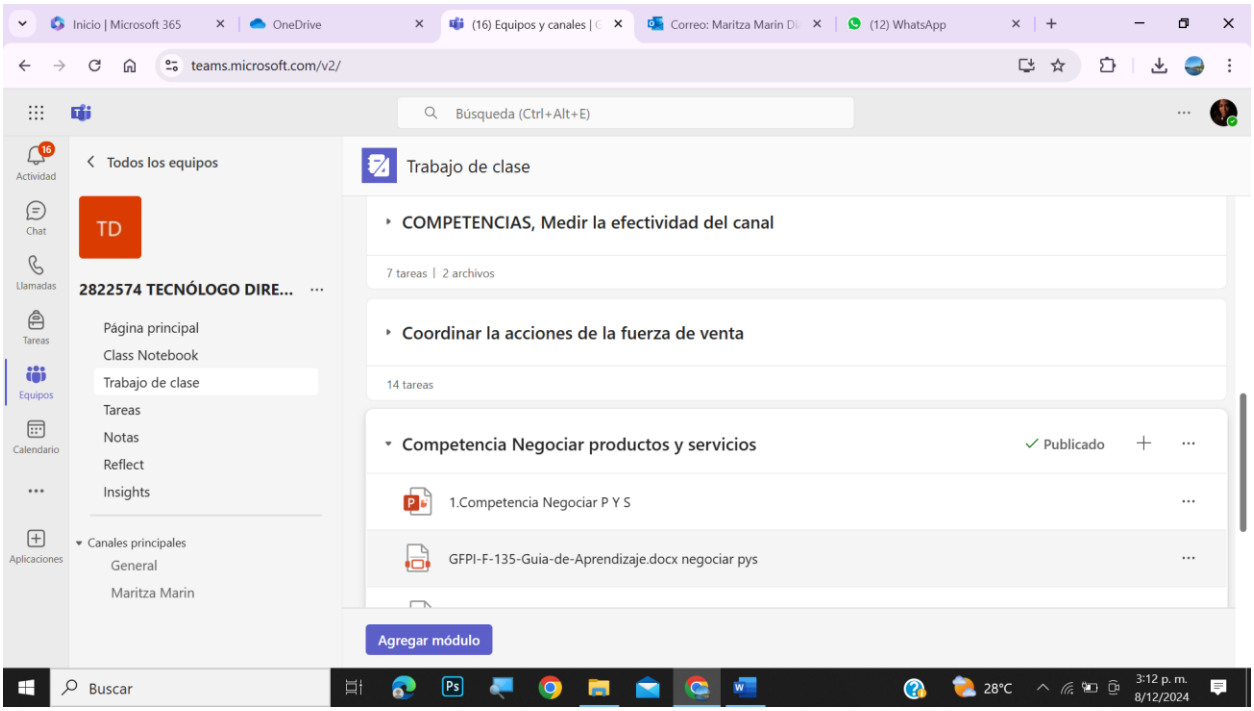
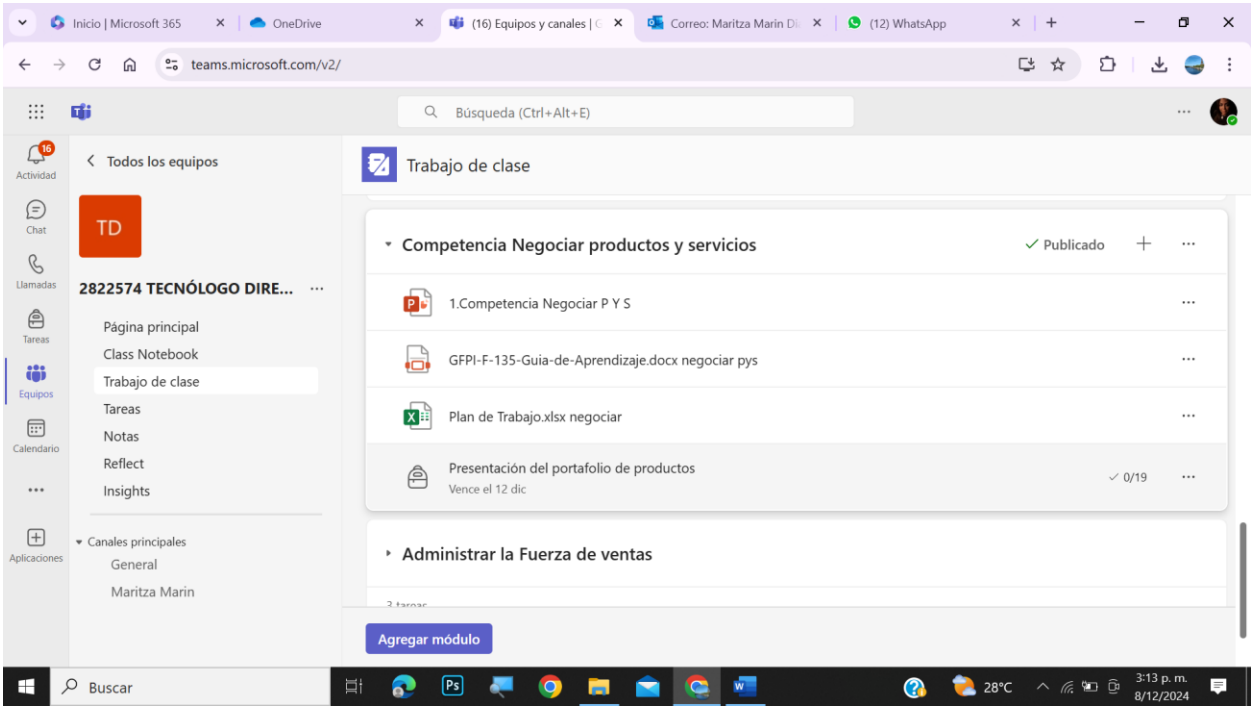
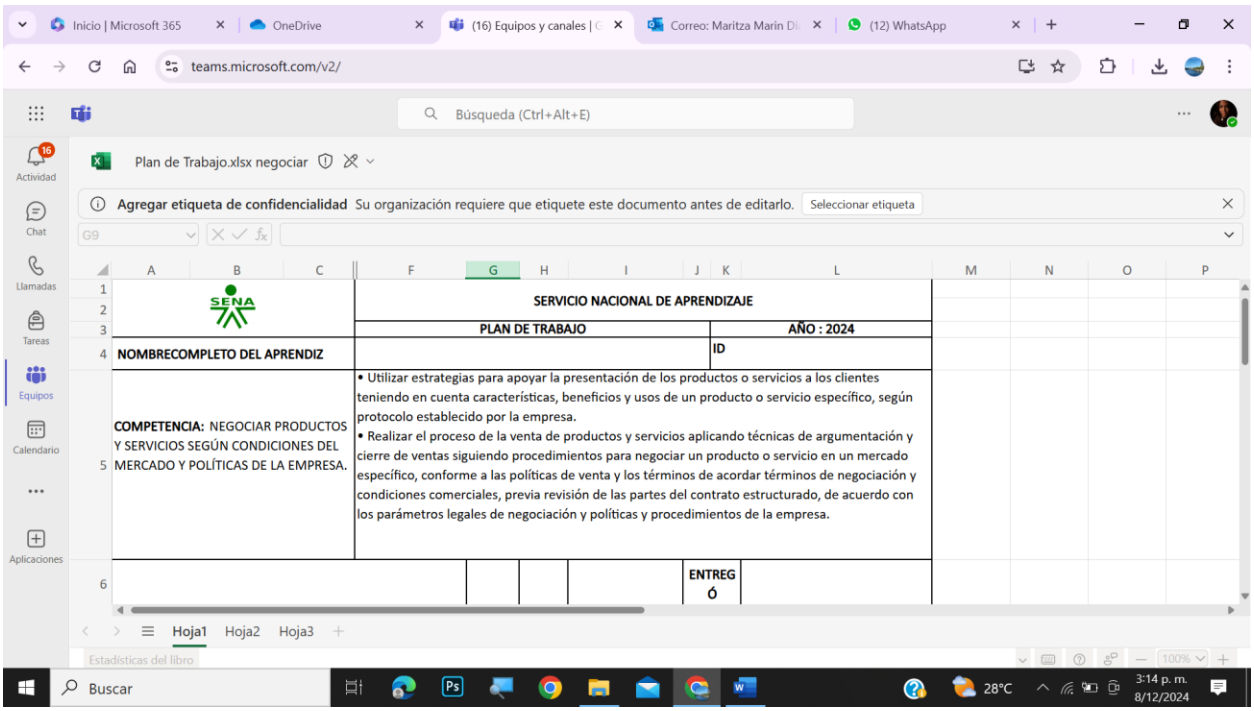
OB 2. EJECUCIÓN DE LA FORMACION FICHA 2822574





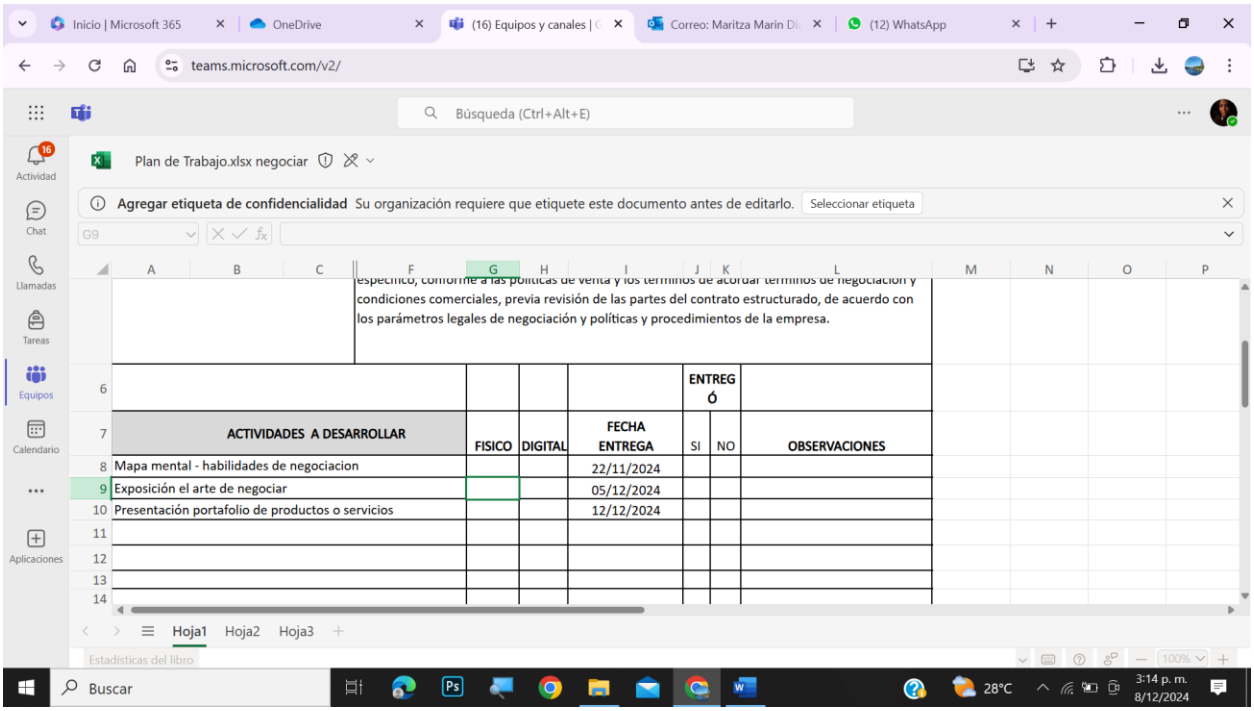


Plan de Trabajo.xlsx negociar

Agregar etiqueta de confidencialidad Su organización requiere que etiquete este documento antes de editarlo. Seleccionar etiqueta

	SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE	
	PLAN DE TRABAJO	AÑO : 2024
NOMBRECOMPLETO DEL APRENDIZ		ID
COMPETENCIA: NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA EMPRESA.	• Utilizar estrategias para apoyar la presentación de los productos o servicios a los clientes teniendo en cuenta características, beneficios y usos de un producto o servicio específico, según protocolo establecido por la empresa. • Realizar el proceso de la venta de productos y servicios aplicando técnicas de argumentación y cierre de ventas siguiendo procedimientos para negociar un producto o servicio en un mercado específico, conforme a las políticas de venta y los términos de acordar términos de negociación y condiciones comerciales, previa revisión de las partes del contrato estructurado, de acuerdo con los parámetros legales de negociación y políticas y procedimientos de la empresa.	

Hoja1 Hoja2 Hoja3



Plan de Trabajo.xlsx negociar

Agregar etiqueta de confidencialidad Su organización requiere que etiquete este documento antes de editarlo. Seleccionar etiqueta

condiciones comerciales, previa revisión de las partes del contrato estructurado, de acuerdo con los parámetros legales de negociación y políticas y procedimientos de la empresa.

ACTIVIDADES A DESARROLLAR	FISICO	DIGITAL	FECHA ENTREGA	ENTREGÓ SI	ENTREGÓ NO	OBSERVACIONES
Mapa mental - habilidades de negociacion			22/11/2024			
Exposición el arte de negociar			05/12/2024			
Presentación portafolio de productos o servicios			12/12/2024			

Hoja1 Hoja2 Hoja3